▶ ○ ↑ 攻めるなら、経理から。

PCAクラウド 導入事例



『PCAクラウド』によって、 自社の働き方改革と ワークライフバランスの実現にも成功。 会計と販売管理の完全連携で 決算のスピード化と人的コスト削減も実行。

有限会社オフィスオーエー

業務ソフトのインストラクターを東北全域に派遣している有限会社オフィスオーエー。少数精鋭のインストラクターと本社間との情報共有をはかり、さらに充実した顧客サービスを行うために導入されたのが『PCAクラウド』だ。クラウド導入によって販売会社とより厚い信頼関係の構築や、自社の働き方改革にも大きな効果が表れている。社員の働きやすさを支援できる『PCAクラウド』導入のメリットを伺った。

導入システム

- ○PCA クラウド BPO プラン (2GB モデル 10CAL)
 - ・PCA 会計 クラウド ・PCA 商魂 クラウド ・PCA 商管 クラウド
- ○PCA クラウド スマートデバイスオプション 商魂モジュール

導入の狙い

導入効果

- ・遠隔地から情報共有できる、育休中の社員が現場の感覚を失わない環境等社員が働きやすい環境を実現したい。
- ・会計データと販売管理データを連携させ、重複したデータ 入力など無駄な作業を省きたい。
- ・出張先からも販売管理データをリアルタイムで確認しイン ストラクター業務に活用したい。またパートナー会社との協力関係を深めたい。
- ・情報共有によるチームワークの活性化や、育休中社員との情報共有、 『PCAクラウド』によって、より良いワークライフバランスを実現。
- ・『PCA会計DXクラウド』『PCA商魂DXクラウド』『PCA商管DXクラウド』を完全連携。ミスや二重入力の手間も削減。管理業務に携わる社員数を減らすことにも成功。
- ・各自のパソコンやスマートフォンから『PCAクラウド』にアクセス。 本社と同じ情報をリアルタイムで取得でき、インストラクター業務の 質を向上。また得意先情報を充実させることにより、販売パートナー との信頼関係を深め、お客様へのサービス向上を実現。

プロファイル

有限会社オフィスオーエー

- □所在地: 〒983-0852 宮城県仙台市宮城野区榴岡四丁目3-20
- □設立:平成10年2月25日
- □従業員数:8名
- □主業種:情報処理サービス
- □事業内容:訪問指導サービス、研修・教育・セミナー講師派遣、 入力代行、操作指導、PCAクラウド導入支援

□会社概要:

お客様の業務内容やご要望に合わせ、業務パッケージ ソフトに精通したメーカー認定インストラクターがシス テムの提案、導入から訪問指導(ユースウェアサービ ス)まで担当し、お客様の大切な基幹業務のサポート

をいたします。

□URL:https://ooa.co.jp

Office OA

導入前の運用と課題

○出張の多いインストラクター と本社間のスマートな情報 共有をはかりたい

仙台市に本社を構える有限会社オフィスオーエーは、業務ソフトのインストラクター派遣をはじめシステム提案や導入支援、システム稼働に向けた環境構築など、各種パッケージソフトの効率的な運用を支援している企業だ。現在同社には経験豊かで顧客から厚い信頼を寄せられているインストラクターが8名在籍しており、東北全域に点在する顧客を訪問し指導を行っている。

その中で課題となっていたのが、本社と各 地に出張しているインストラクターとの間に おける情報共有の在り方だった。

「当社のインストラクターは各ソフトウェアの販売会社の社員と共にお客様先へ向かうことも多いのですが、その際にその販売会社と以前どのような仕事をご一緒にし、そのときの担当者は誰だったのかを確認できれば、共通の話題に繋がりチームとしての信頼関係も深められます。以前はその度に本社に電話やメールで確認を取るしかありませんでした」(リーダー渡辺恵美氏)

「8名で広大な東北一円を回っており、当社に指導を依頼されるお客様の数は1000件を超えています。仙台の本社側も忙しいですから、販売管理や顧客に関する情報はなるべく自力でスマートに得たいと考えていました。そこで外部にいてもパソコンやスマホで知りたい情報にアクセスできる環境を検討することにしました」(リーダー 杉山友美氏)

遠隔地からでもリアルタイムで本社と情報 共有できる環境に加えて、もう一つ検討して いたのが会計ソフトと販売管理ソフトとの連 携だった。

「以前は会計データと販売管理データの入力担当者がそれぞれ異なり、出張も多いため 担当者同士がまとまって処理する時間を作る ことが難しく、入力ミスや計上漏れが発生し やすい環境でした。また同じデータを重複して入力するのも非効率だと感じ、会計と販売管理の連携も視野に入れました」(リーダー渡辺恵美氏)

選定のポイント

○震災を機に『PCAクラウド』 導入を検討する企業が増加

①各地へ出張しているインストラクターが本社と同じ情報にリアルタイムでアクセスできること。②会計データと販売管理データの連携ができること。これらを条件に検討されたのが『PCA会計DXクラウド』『PCA商魂DXクラウド』『PCA商管DXクラウド』でった。導入のきっかけとして同社が『PCAクラウド』の取次店契約を交わしたことは大きいが、2011年の東日本大震災の後の顧客の反応も検討材料になったと振り返る。

「震災を機に『PCAクラウド』を検討し導入されたお客様が数多くいらっしゃいました。そのようなお客様の反応を拝見していると、やはり自分たちも『PCAクラウド』にした方がメリットは大きいのではないかと考えました」(渡辺氏、杉山氏)

同社の場合は以前から販売管理で『PCA商 魂』を利用していた。そこで『PCAクラウド』導入を中心に考え、会計ソフトを他社製品から『PCA会計』へ切り替えることを決定。現在は『PCA商魂DXクラウド』『PCA商管DXクラウド』『PCA会計DXクラウド』によって、情報の共有やデータ連携などを実現させている。

導入後の効果

○『PCAクラウド』によって仕 事のパートナーとのチーム ワークが深まる

現在同社では各インストラクターがパソコンあるいはスマートフォンを利用して、各出張先から『PCA商魂DXクラウド』へ接続。知りた



有限会社オフィスオーエー リーダー 渡辺 恵美 氏



有限会社オフィスオーエー リーダー 杉山 友美 氏

い販売管理データを外部からでも確認でき るようにしている。同社では『PCAクラウド』 導入を一つの契機として、まずは『PCA商魂 DX』の取引先情報を充実させることから始め た。『PCA商魂DX』では得意先の登録画面が あり、請求締めや請求条件などの登録はもち ろんのこと、2048文字まで登録できるコメン ト欄を利用し販売店の担当者や担当案件な どの情報も登録できる。

「担当案件の情報を外部から確認できるよ うになったことで販売店担当者へのアプロー チがしやすくなりました。双方の信頼関係を 深め、実際に指導を受けられるお客様への サービス向上にも役立てられています」(杉 山氏)

また、「『PCAクラウド』導入によってサテラ イトオフィス機能の充実が進みました。以前 なら結局会社に戻って事務的な作業を行うこ とがありましたが、今はそのような作業を削 減あるいは短縮できています。時短制度を利 用している社員もいますが、自宅で見積書を 作成できる環境を実現しています。遠方へ出 張した日などは体調管理という点でもなるべ く社に戻らずに自宅で作業できる方が効率的 ですし、働き方改革の面で大きな導入効果を 得られています」(渡辺氏)

○会計と販売管理の連携によ って決算のスピード化と人 的コストの削減を実現

同社では『PCA会計DX』『PCA商魂DX』 『PCA商管DX』を完全に連携させており、 『PCA商魂DX』の売上・入金仕訳データと 『PCA商管DX』の仕入・支払仕訳データが、 『PCA会計DX』へと反映される。販売と仕入、 会計をフル連携させたことで決算にかかる 時間短縮など大きな効果が得られている。

PCAクラウド スマートデバイスオプション 商魂モジュール

■リアルタイムにPCAクラウドと連動

『PCAクラウド スマートデバイスオプショ ン』は、iPadやiPhone、Android端末から 『PCAクラウド』に蓄積された、リアルタイ ムな売上や在庫情報の参照や、出納帳・旅 費などの入力が行えます。

PCAクラウドで運用しているデータセンタ ーにアクセスを行うため、別途Webサーバ ーなどを構築する必要もなく、リアルタイ ムにデータ連携が行えます。

■無料でご利用いただけます

『PCAクラウド』をご利用いただくことで、 『PCAクラウド スマートデバイスオプショ ン』のすべての機能を無料でご利用いただ けます。『PCAクラウド』をご利用いただい ていない状態でも、『PCAクラウドスマート デバイスオプション』を無料でお試しいた だけます。

システム概況図

3製品を完全連携

- ・重複入力の手間を削減 📥
- ・ミスの軽減
- ・決算のスピード化
 - ・人的コストの軽減









PCAクラウド スマートデバイスオプション

- 得意先照会
- · 当月当日売上状況
- ・商品在庫照会
- 商魂モジュール
- iPad /iPhone/Androidから 『PCA商魂』『PCA商管』を確認





- ・サテライトオフィス機能の充実
- ・育休中でも現場の感覚を維持
- 働きやすい環境の実現



・情報共有によって指 スの質を向上



『PCAクラウド』によるメリット

導先におけるサービ・販売会社の担当者との チームワークを活性化



・出張先からでも情報を 取得でき、見積書などの 作成が可能



お什事の様子



「PCA認定インストラクションパートナー」認定盾



有限会社オフィスオーエー HP https://ooa.co.jp

「以前は会計と販売管理のソフトがそれぞれ別メーカーということもあり、データを突き合わせて確認する作業が大変でした。しかし現在はその作業は必要なく、連携によって数字の不整合そのものがなくなりました。完全連携によって無駄な作業が一切なくなりストレスフリーな環境です」(杉山氏)

「完全連携をしてから初めての決算を昨年行いましたが、連携部分のチェックをしなくてもよいため時間を大幅に短縮できました。以前は4、5名で会計と販売管理の処理を行っていましたが、現在は3名程度で済んでいます。連携によって人的なコストも抑えられました」(渡辺氏)

○集計が取りやすく知りたい データの選択肢が多いのがPCA

さらに同社は『PCA商魂DX』の予算実績対 比表や担当者別売上集計表を利用し、個人の 売上目標管理に役立てるなど、分析ツールも 活用し業務の質を上げることも実践している。

「多くの企業は販売管理データをより細かく見たいと希望されるため、PCAが持つ集計の取りやすさという特徴は魅力的です。例えば備考欄に登録したキーワードからも集計が可能で、お客様からはこんな部分の集計まで取れるの?という驚きの声を聞きます。どの項目を使いどんな集計を取ろうか。そのような選択肢が多いのがPCAです」(杉山氏)

また同社は『PCA公益法人会計DX』の操作 支援を行うことも多い。多くの公益法人会計ソ フトがある中で、もっとも法令を遵守している のがPCAで「法令に則っているのでこういう動 きになるとはっきり言えるソフト」(杉山氏)と いう評価もいただいている。

○『PCAクラウド』なら長い視点でのキャリア形成にも効果が期待できる

今回の『PCA会計DXクラウド』『PCA商魂DXクラウド』『PCA商管DXクラウド』導入によって、働き方の面でさらに効果を実感できる部分があると同社は評価する。それは『PCAクラウド』だからできる内容だ。

「理想的な働き方の一つは、長いスパンでキャリア形成ができワークライフバランスも保てること。その一例が育休を取った社員が職場に復帰しやすいことだと思いますが、『PCAクラウド』なら育休中の社員も仕事の流れを確認でき、仕事の勘や現場の感覚を維持できます。働いている側もメリットがあり、新しい案件が出ると育休中の社員から連絡があり、過去にそのお客様を担当しどのような点に注意をすればよいのかなど貴重なアドバイスをもらえます。社員が長く仕事を続けていける環境づくりという点でも、『PCAクラウド』は有効だと思います」(渡辺氏)

今後の課題と展望

今後は顧客管理の一層の充実やFinTech サービスの導入なども検討している同社。同 社のサービスの基盤とも呼べるインストラク ターの多くは女性社員だ。女性ならではのき め細やかでわかりやすい指導内容が高い評 価を呼び、その結果出張先の範囲も東北一 円へと広がってきた。

「今後も業務パッケージに精通したメーカー認定インストラクターが、その知見を活かしたシステム提案や導入支援、訪問指導を行っていきます。お客様の大切な基幹業務をサポートするためにも、今後も『PCAクラウド』の環境を活かしながら、さらに質の高いサービスを提供していきたいです」(渡辺氏、杉山氏)

ピー・シー・エー株式会社

pca.jp

Since 1980.8.1

本社 〒102-8171 東京都千代田区富士見1-2-21 PCAビル TEL.03(5211)

TEL.03(5211)2700 FAX.03(5211)2740